

# Ontuuko myynti? Tilaa muutos!

**Katso koulutusohjelmamme kotisivuiltamme  
[www.vaikutus.fi](http://www.vaikutus.fi)**

- **Millainen on asiakkaan ostoprosessi?**
- **Miten asiakkaaseen vaikutetaan?**
- **Miten myyntitapahtuma etenee?**
- **Vastaväitteisiin suhtautuminen eri vaiheissa**
- **Mitä asiakas ajattelee ostamisesta eri vaiheissa?**
- **Miten asiakas ohjataan päättämään?**

**Myyntitaidon  
käsikirja  
voidaan sisällyttää  
koulutukseen**



## **Kohderyhmä**

Myyntityötä johtavat ja myyntityötä tekevät henkilöt, yrityksen johto, asiakaspalveluhenkilöt, jotka ovat myynnin kanssa tekemisissä. Koulutus on tarkoitettu henkilöille, joiden yksittäisen myyntitapahtuman tavoite on kaupan saaminen asiakkaalta. Erityisesti keskitytään vaikeimpaan lajiin eli uusasiakashankintaan.

Lisäksi koulutus sopii henkilöille, jotka haluavat ymmärtää millaisista asioista myyntitapahtuma koostuu ja mitä tekijöitä menestyksellinen myyjän toiminta tarvitsee.

- **Ei kalvosulkeisia!**
- **Ei videotykkejä!**

## **Kouluttajamme:**

Petri Heinola, Pauli Vuorio

**Yhdessä vielä enemmän kuin osiensa summa!**



**Puh: 0400 283 779**

**info@vaikutus.fi • [www.vaikutus.fi](http://www.vaikutus.fi)**