

NEUVOTTELUN JA MYNNIN PELIMERKIT

– Neuvottelutaitokoulutus



Mitä on neuvotteleminen?

Mistä taidoista on eniten hyötyä?

Lisää vakuuttavuuttasi.

Huippumyyjien ja -neuvottelijoiden taidot.

Opit tunnistamaan sanallisen ja sanattoman viestinnän merkityksen.

Kenelle: Johtajat, esimiehet, asiantuntijat sekä myyntityötä johtavat ja tekevät henkilöt, asiakaspalveluhenkilöt, jotka ovat myynnin kanssa tekemisissä. Sopii myös perusneuvottelutaitoja hakeville erinomaisesti.

Suurin osa työelämän vaikutustilanteista sisältää neuvotteluja, esimerkiksi myynti-, osto- ja sopimusneuvotteluja, sekä sisäisiä neuvotteluja. Kiistatta voidaan sanoa, että hyvä neuvottelutaito on avain tulokselliseen myyntiin ja liike-elämässä menestymiseen.

Tilaa organisaatiollesi räätälöitynä tai osallistu yleisötilaisuuteen.

KOULUTTAJINA:



Pauli Vuorio



Petri Heinola

Pauli ja Petri ovat tehneet jo vuosia kiitettyä myynnin pelimerkit ja myynnin tehopäivä koulutuksia. He ovat johtaneet neuvottelevia myyntiorganisaatioita sekä toimineet johtotason neuvottelijoina itse.



puh: 0400 283 779 • info@vaikutus.fi

www.vaikutus.fi