

## Kouluttajat



**STRONGER OY** [www.stronger.fi](http://www.stronger.fi)

**Helena Kokko**, KTM, MBA, työnohjaaja, on toiminut vuodesta 1992 alkaen Miska Oy:n toimitusjohtajana. Helenan erityisosaamista on työyhteisöjen hyvinvoinnin lisäksi johtajien ja esimiesten viestintä- ja vuorovaikutus koulutukset. Johdon uraohjausten lisäksi erilaiset itsensä johtamiseen ja ryhmärooleihin liittyvät testit (mm. MBTI, Transaktioanalyysi, Belbin) ja osaamisen johtaminen ja kehittäminen kuuluvat käytössä oleviin työvälineisiin.



**Miska Oy** [www.miskaoy.com](http://www.miskaoy.com)



**Saildream Oy** [www.saildream.fi](http://www.saildream.fi)

**Pertti Kotovuori** on työskennellyt koko ikänsä (53v) myynnin, asiakaspalvelun tehtävissä niin johtajana kuin rivijäsenenä. Myynnin, markkinoinnin ja asiakaspalvelun kouluttajana työskentelyyn on kulunut jo reilut parikymmentä vuotta ja niistä kuusi viimeistä kokopäiväisesti. Pertin vankka kokemuspohjainen erikoisosaaminen on myynti- ja asiakaspalvelu-prosesseihin liittyvä vuorovaikutus ja kehon kielen hyödyntäminen. Hänen koulutuksissaan esimerkeillä on iso rooli.



**Jorma Schukoff** on kokenut kouluttaja, yrittäjä ja Kompetenssi-verkoston jäsen. Hänen erityisosaamistaan ovat PK-yrityksille suuntautuva markkinoinnin ja myynnin valmennus sekä yritystoiminnan kehittäminen. Lisäksi hän on palveluntuottaja Pirkanmaan MyyntiBuusti-ohjelmassa sekä ELY:n Myyntiteho ja TuoteStart-asiantuntija. Jorman palvelutarjontaan kuuluvat myös tarvekartoitukset ja selvitykset.

**Yrityskehitys Schukoff** [www.kehitys.com](http://www.kehitys.com)

**Kati Suvanto**, yrittäjä ja valmentaja. Usean vuoden kokemus työskentelystä kansainvälisissä asiantuntijaorganisaatioissa sekä kotimaan kentällä. Vuodesta 2006 hän on toiminut itsenäisenä konsulttina tuotemarkkinoinnin, tuotteistamisen sekä muutosjohtamisen parissa. Laaja-alainen kokemus tuotteen kehityksen, markkinoinnin, logistiikan ja myynnin erivaiheista luovat vankan pohjan syvälliseen tuotteistuksen tuntemiseen.



**Quiet Water** [www.qw.fi](http://www.qw.fi)



**Pauli Vuorio** on kirjoittanut kirjan Myyntitaidon käsikirja-puhetaito ja tahtotila myyntityössä. Lisää kirjallista tuotantoa on tulossa. Hän on toiminut myyntineuvottelijana, myyntiedustajana, tiiminvetäjänä, myyntijohtajana, johtajana ja myyntikouluttajana. Monipuolinen kokemus sekä kuluttajamyynnistä sekä yritysmyyntistä yhdistyen sekä analyttiseen, että samalla expressiiviseen esiintymiseen tuo pontta taidoille ja tiedoille.

**Koulutuspalvelu Vaikutus Oy** [www.vaikutus.fi](http://www.vaikutus.fi)